

# 用科技和服务创造价值

# 兆维时空

闻鸡起舞竞争先



撸起袖子加油干

北京兆维电子(集团)有限责任公司主办(内部资料)  
2017年2月28日 第2期 总第520期 准印证:99—L0469

## 统一思想 凝聚共识 团结奋进

### ——集团召开2016年度领导班子专题民主生活会



2月16日,集团召开2016年度领导班子民主生活会。此次会议紧扣全面从严治党主题,领导班子成员深入查摆问题,深刻剖析原因,坦诚地开展批评与自我批评,达到了沟通思想、消除矛盾、增进团结、提高素质、加强班子思想政治建设的目的。电子工会主席缪国平同志、电控第一督导组副组长洪伟同志出席会议。会议由集团党委书记叶晨青同志主持,集团领导班子成员参加了会议。

首先,叶晨青同志代表集团领导班子作了《2016年度民主生活会整改方案落实情况和征求意见情况》的汇报,16项整改措施全部

查找执行,取得了良好的效果。

随后,叶晨青同志代表集团党委进行领导班子对照检查,深入查找领导班子在思想、组织、作风、纪律等四方面的问题。针对这些问题深刻分析了产生的原因,并提出了相应的改进方向和整改措施。

在个人对照检查中,紧密联系个人思想、工作、生活和作风实际,在理想信念、遵守政治纪律和政治规矩、个人作风、担当作为、组织生活、落实全面从严治党责任等六个方面,领导班子成员逐一进行了自评和互评,深入查摆自身存在的问题,深刻剖析原因,提出改进措施,开展了严肃认真的批评与自我批评。

电子工会主席缪国平同志对本次专题民主生活会给予了充分的肯定。他认为,兆维集团党委对此次民主生活会高度重视,组织有序。班子成员思想认识深刻,在开

展“两学一做”学习教育、梳理整改、征求意见、谈心谈话、撰写对照材料等五个方面下了功夫,做了充分的准备工作。个人对照材料详细具体,直面问题,相互评议坦诚真切,不回避、不推脱,达到了红红脸、出出汗的预期效果。此次民主生活会展现了集团领导班子团结奋进,共同干事创业的良好风貌。他对集团领导班子提出五点希望:一是抓好班子建设;二是抓好责任落实;三是抓好制度执行;四是抓好风险防范;五是抓好企业发展。

最后,叶晨青同志对本次民主生活会进行了总结。他指出,通过此次民主生活会,集团党委、班子成员对存在的问题有了更明确的认识,对存在的不足有了更深入的了解,希望大家认真领会指导组和电控领导的希望与要求,积极抓好下一步工作的落实,切实巩固“两学一做”学习教育实践活动工作成果,推动兆维集团的各项工作再上新台阶,取得新突破!

(党委工作部 高伟)

一年之计在于春,春节假期一结束,集团广大干部职工便迅速进入了工作状态,在实现“十三五”良好开局的基础上,全体兆维人以饱满的热情,积极地投入到了各项生产经营工作中。上班第一天,集团领导班子便深入一线给大家拜年,在送去新春祝福的同时,勉励大家全身心投入工作,把握有利时机,加快推进企业发展。随后,集团紧锣密鼓地组织召开了各单位董事会、管委会会议,突出重点难点问题,逐一研究解决方案,推进工作计划落实。从集团总部职能部门室到各业务板块,从经营决策、市场拓展到生产管理等各环节,处处都展现着兆维人只争朝夕、团结奋进的精神风貌。

事实证明,只有任事担当、主动作为的企业精神不老,“岁行甲子 守望百年”企业梦想才能成真。在农历丁酉年的春天,兆维人已振奋起“闻鸡起舞”的精神,撸起了袖子,扑下了身子,用自己的实际行动,竞相奋进在企业规模化扩张的道路上,为加速“十三五”战略目标实现奠定了坚实基础。

(党委工作部 赵超锋)



## 集团召开2017年度分子公司第一次董事会(管委会)会议

2017年2月7日—2月15日,兆维集团召开了所属分子公司2017年度第一次董事会(管委会)会议,集团总裁董永生主持会议并作重要讲话,各子公司董事会、监事会成员,分公司管委会成员出席会议。集团相关领导列席会议。

会议听取各分子公司2016年公司经营指标和事业计划的完成情况、2017年度事业计划以及产业具体定位和详细规划。智能金融装备业务单元以现有优势产品和业务为基础,以行业大客户为中心,不断巩固和提升企业核心竞争力,实现了在激烈市场竞争中的逆境求存,为2017年事业计划的完成奠定了基础;智能工厂装备业务单元聚焦核心技术和重点产品攻关,持续加大研发投入,不断优化市场和客户结构,将市场和技术资

源向成熟产品和优质客户倾斜,提升了企业的竞争实力和盈利能力,未来将继续坚持集团“三自”技术路线,同时拓宽国际化合作路径,进一步推动核心技术研发,丰富和延伸产品线,以满足不同客户的需求,不断扩大市场份额;特种装备业务单元聚焦战略大客户、优质客户的需求,持续加大产品研发和推广力度,在研发与市场的高效互动中探索出了一条特色发展之路,2017年将以新产品研发和市



场拓展为重点工作。科技服务业务单元在过去一年中对驻园企业提供精准有效的服务,增强与客户的联系,提高优质客户续租率,2017年将重点开展智慧园区工作,通过案例增强园区科技感,为集团市场拓展工作打好基础。

董总在讲话中要求,2017年,各业务板块要按照既定经营发展思路和目标,坚持自主创新和市场导向,强调高效执行和全员协作,以可持续

发展为目标,推动高科技产业快速发展,以风险防范为保障,持续提升运营管理水平,实现在市场开拓、产品研发、管理创新等方面的突破,为完成2017年的经营目标而努力。

董总在讲话中指出,2017年是“十三五”时期集团改革发展的关键一年,全体干部职工务必认清当前形势,振奋精神,突出工作重点,狠抓落实。一方面要全面认识、客观评价集团现阶段面临的困难和问题,有胸怀、有境界、有眼界,不抱怨、不退缩、不被困难的困难和问题吓倒。另一方面希望大家精诚团结、心无旁骛,以广博的群体智慧、铁一般的担当和超强的战斗力去解决问题、克服困难,上下同心携手创造集团美好未来。

(企管部 韩磊)

### 新闻编委会

主任:佟伟东  
副主任:罗雪梅 蔡振宇  
编委:罗雪梅 蔡振宇  
王志强 王晋鹏

### 本报编辑部

主编:罗雪梅  
责编:高伟 赵超峰  
校对:鲁建章  
本报地址:朝阳区  
酒仙桥路14号  
邮政编码:100016  
电话:84563224  
84564062  
84563906

## 心系职工 情满兆维



两节期间,集团开展了“心系职工情、温暖进万家,互助促和谐,欢乐过佳节”为主题的送温暖活动,让广大职工体会到企业大家庭的温暖,让每一名困难职工及家庭感受到组织的关爱,过上一个欢乐、祥和的节日。

春节前夕,电控总裁赵炳弟,集团董事长

刘会阳,总裁董永生,党委书记叶晨青等领导,分别带队走访慰问了离退休老干部、劳动模范和困难职工家庭,由衷感谢他们对集团发展做出的贡献,并祝福大家身体健康、家庭幸福。同时,为困难职工送去了慰问金和慰问品。



农历大年初一,集团总裁董永生代表领导班子深入一线,慰问坚守在工作岗位的职工,给他们送去了热气腾腾的饺子,并表达了新春的问候和美好的祝愿。

(集团工会)

# 智能工厂装备业务单元召开 2016 年度总结表彰大会

## ——两支优秀团队、十名业务“尖兵”获殊荣



2月10日,兆维智能工厂装备业务单元全体干部员工欢聚一堂,在甲2楼一层大会议室召开兆维智能工厂装备业务单元2016年度总结表彰大会。集团刘会阳董事长参加会议。

集团副总裁、科技开发公司总经理田永军作《2016年智能工厂装备业务单元经营工作报告》。报告回顾了2016年智能工厂装备业务单元的经营情况和在市场开拓、技术研发、商务采购以及经营管理等方面的主要工作,通过分析当前智能装备业务单元面临的行业环境和存在问题,从利用研发和市场“双引擎”打造核心竞争力、挖掘客户“深度”和产品“广度”扩大经营业绩、完善“矩

阵式”研发体系科学利用资源、开拓全球化的技术和商务合作格局、健全管理机制和人才梯队服务经营活动五个方面提出2017年智能工厂装备业务单元的工作思路。

党支部书记田虹就科技开发公司党支部和智能装备公司党支部2016年的工作进行总结。田书记指出,2016年,科技开发公司和智能装备公司党支部在集团党委的领导下,以“两学一做”学习教育工作的开展为突破口,完善组织建设,创新工作思路,强化责任意识,发挥党组织的政治引领作用,顺利完成了科技开发和智能装备两个经营平台的资源整合,为智能工厂装备业务单元全年经营工作的顺利推进提供有力保障。2017年是集团推进“十三

五”战略实现跨越式发展的重要一年,科技开发党支部和智能装备党支部将认真贯彻落实全面从严治党的总部署,落实集团对党建工作的要求,围绕智能工厂装备业务单元的战略定位和经营工作,进一步发挥政治核心、思想引领作用,发挥党员先锋模范作用,坚持创新发展,探索党建工作与经营管理相融合的新型管理运行机制。

会上,对2016年在智能工厂装备业务单元表现突出的团队和个人进行了表彰。为了确保表彰结果的公平、公正,今年1月初,兆维智能工厂装备业务单元召开了为期4天的内部总结会。会上每位员工均对2016年度工作完成情况进行了阐述,展现和分享个人一年来的工作成效,总结工作中的经验与不足,并对2017年的工作进行了展望。为了使出差员工也能参与其中,会议首次采用了远程视频方式进行非现场述职。各个部门负责人也对本部门工作进行总结,规划展展望。依据年度个人述职和部门总结情况,按照评优表彰工作流程,最终产生了智能工厂装备业务单元2016年度优秀团队奖和优秀个人奖。市场营销部和技术工程部电气实验室分别获

得优秀团队奖,杜春红、张伟等10名同志获得突出贡献奖等5个优秀个人奖项,集团刘会阳董事长和装备业务单元领导为优秀团队和个人颁发了奖杯、奖状和奖金。

最后,集团董事长刘会阳作重要讲话,提出对智能工厂装备业务单元发展的愿景和期望。刘董事长与大家分享了集团的发展历程,通过回顾2009年重组以来的历程以及集团在合资合作、资本市场运作的经验,提示大家要“以史为鉴”,在智能工厂装备业务单元“打基础,谋布局”的关键阶段,要对所处环境和对自身基础条件有客观清醒的认识,不盲从、不浮躁,坚定“三自”产品路线,求真务实,坚持把核心技术,着力培养经营和成本意识,建立科学、系统、高效的管理制度和体系,拓展国际化视野,整合优势资源,探索出一条适用于兆维智能装备业务的经营发展、合资合作以及资本化运作的独特路径。刘董事长激励大家要满怀工作热情和对共同事业的追求,全员上下形成合力,力争在兆维智能装备领域创造辉煌!

(智能工厂装备业务单元)

### 技术中心自动售货机投入试用



经过历时5个月的研发,技术中心又一款新品——自动售货机投入试用,开始接受更加严格的用户考验,并进一步验证其市场可行性。目前售货机部署在园区C2-2楼一层大厅,种类繁多的商品和便捷的支付方式为忙

碌中的人们带来了极大的便利。

这款综合版售货机采用托盘抽屉式货架结构和旋转弹簧式货道结构,增加了可销售商品的种类和数量。27英寸超大高清液晶触摸显示屏的应用带来了良好的用户体验,并通过播放广告提升售货机的商业价值。

自动售货机从立项到样机完成仅用时2个月,之后的大部分时间用于样机的产品化。技术中心将沿着“兆维物联”的发展规划,继续发挥“平台+终端”的技术优势,并与市场紧密结合,尽快实现新品首单循环。

(技术中心 张雪 任婕)

### 二十一年风雨历程 集团领导到施耐德参观访问



近日,兆维集团总裁董永生、交换设备分公司总经理王睿、副总经理杨晓辉等一行到施耐德(北京)中低压电气有限公司进行参观与业务交流。施耐德采购总监刘总、采购工程师马总热情接待了董总一行。施耐德(北京)电气有限公司作为交换设备分公司的重要客户,彼此携手走过了二十一年的风雨历程,保持着良好的合作关系。

会谈围绕着2016年整体情况与2017年业务合作进行了深入的交流。会谈中,董总就施耐德公司对兆维工作的支持与帮助表达了感谢。董总表示,兆维集团对于交换设备分公司的发展充满了期望,在改革调整中将继续增加

支持力度,增强交换设备分公司的活力,在交货及时率、质量控制等方面继续提高,全力满足施耐德公司的要求。

施耐德公司采购总监刘总向董总一行的到来表示热烈欢迎,并向董总介绍了施耐德的基本情况。2016年,施耐德(北京)中低压电气有限公司销售额达到30亿元,兆维是施耐德最重要的钣金产品供应商之一。在重点产品上,只有兆维一家供货。刘总强调,兆维多年来对施耐德的发展提供了强大的支持,希望董总给予交换设备分公司更多的关注与帮助,进一步提升供货的连续性、稳定性,共同将兆维与施耐德的业务继续做大、做强。

会谈结束后,董总一行参观了施耐德工厂,刘总对施耐德全貌和兆维供应产品的应用情况进行详细的讲解。此次参观访问加深了双方的了解,为今后的深入合作打下了良好的基础。

(交换设备分公司 王晓光)

## 开放共赢 “智”汇兆维 ——兆维智能硬件创新中心开业运营

2017年1月13日,由兆维集团打造的以智能硬件为主题的“兆维云享客智能硬件创新中心”在兆维工业园正式开业,兆维集团总裁董永生、执行副总裁王兴兰出席开业仪式。

活动开始,总裁董永生代表兆维集团向开业仪式致辞,并与云享客创始人石岚、Wy-zlink 创始人兼 CEO Brian Zhou、宽路资本合伙人兼 CEO 龚阿玲、执行副总裁王

兴兰等共同为开业仪式剪彩。

致辞中,总裁董永生代表兆维集团向莅临活动的嘉宾、朋友表示诚挚的欢迎,并重点阐述了兆维集团在“十三五”期间将立足 ICDT 技术发展路线,布局智能装备与科技服务平台产业发展格局,坚持自主创新的发展方向,为实现传统产业的智慧化升级所做出的不懈努力,同时也借助本次智能硬件创新中心开业契机,表达了进一步增进交流、创新

合作、共同成长的良好意愿。

在本次活动中,兆维自主研发的智能机器人“多宝”也参与到来宾的交流、服务当中。

随着未来智能硬件创新中心的运营发展,将会为集团智能装备产业提供持续、广泛的创研信息与资源共享渠道,充分发挥服务平台对科技产业的支撑作用。

(实业公司 刘长柏 郭悦)



# 集团“两学一做”学习教育专题报道



## 两地分居融“小爱”于“大爱” 爱岗奉献挺起钢铁脊梁



就是向客户推广信任的过程，而推广信任的前提就是把自己做强，自身强则市场强，才能真正解决客户关心的问题，最终与客户建立信任关系。”

农历初九一大早，交换设备制造分公司副总经理吉晓林和他的团队，再次开始了“双城生活”——每周五从天津返回北京，周一再由京返津赶赴工作地。五年间他早已习惯了这样的节奏：每天上午八点去车间班组布置生产任务，确保按照客户要求及时交货；了解一线职工的生产工作状况，解决职工反映的问题；逐一检查各班组安全生产责任落实情况，推动各项安全生产规章制度落实；中午十二点开始午饭，饭间还经常聊及生产和管理情况；午饭稍事休息又投入下午工作，一直到下午五点；晚上加班是常态，第二天仍常常出现在车间……“不只有我，交换天津公司管理层其他四位同事也来自北京，大家都住在厂里，空闲的时候我们聚在一起聊孩子、谈父母，有说有笑也挺开心，时间长了大家都习惯了。”谈到团队，电话里的吉晓林语带自豪。

截至2017年春，交换设备制造分公司天津事业部主要为卡特彼勒等战略大客户提供大型机械配套加工服务，业务量连续数年稳步增长，在兆维集团基础加工业务体系中的地位举足轻重。对于以上成绩，吉晓林有自己独到的见解：“拓展市场的过程，其实

以吉总为代表的交换公司天津事业部仅是兆维基础加工业务团队的缩影，在近几年国内外经济深度调整、北京市产业结构转型升级的背景下，2016年交换分公司业务仍保持了健康、稳定发展，这与交换分公司领导团队的努力密不可分，交换分公司广大干部职工团结奋进，党政领导冲锋在前，广大职工创新实干，克服了重重困难，于2016年底完成了模具业务的空间布局调整、设备搬迁任务，并在较短的时间内正式恢复生产，为下一步在非首都功能疏解中加快推进基础加工产业空间调整打下了良好的基础。

这就是我们可爱、可敬的老兆维人，当有人选择膝下承欢之时，他们在车间班组排查隐患；当有人安享岁月静好之时，他们在尘里尘外走访调研；当有人梦觉迷醉之时，他们却在灯下案头写字画图。在他们的情感世界里，人伦亲情为小爱，爱岗敬业为大爱，小爱融于大爱，亲情汇于担当。在他们的职业意识里，撸起袖子干事创业是应有的职业本色，扑下身子负重前行是不可回避的职业“宿命”。他们，以及他们所代表的群体，才是真正意义上兆维事业的钢铁脊梁。



## 常年驻外专注智能工厂 情“钉”客户点亮拳拳之心



又一个市场的大门，作为重要的“战略支援部队”，兆维智能装备技术和售后服务团队功不可没。这是一支年轻的团队，平均年龄30岁以下，有些稚气还写在脸上，但就是他们，却担负着兆维智能工厂装备业务在全国范围内的市场维护、设备安装调

试及售后服务的重担。“我到公司后第二周就被派往厦门，一呆就是三个月。”年轻的90后工程师朱静说，“平时太忙，白天在车间，晚上加班到很晚，到驻地后发工作日报，虽然身在厦门，但直到返京前一天休息，我们才有机会去了一次鼓浪屿。”和朱静一样，团队中的其他人员常年在外奔波忙碌，即使是在春节这个阖家团圆的日子，他们中仍有一部分人坚守岗位，“为了能在春节后保证设备正常运行，不影响客户日常生产，我们必须春节值班紧盯客户需求，只要客户满意，我们也就满意。”智能工厂装备业务单元一位负责人告诉笔者。

兆维年轻的工程师们，他们就将自己的爱倾注给了每台兆维智能工厂设备，倾注给了每个零部件、每行代码、每个软件。当设备调试完毕点亮屏幕的那一刻，也点亮了他们的拳拳爱厂之心。

“除夕夜，看着驻地窗外的烟火，我就特别想家、想父母……”，春节期间出差在外的工程师小王度过了一个特别的节日。他是兆维智能工厂装备业务单元的一位普通员工，春节期间仍坚守在工作岗位上。

如果要给兆维事业的传承者们画群像，以下这些常年驻外、奋斗在异乡的年轻面孔应该被铭记：市场部副经理雷济业、技术工程部副经理梁砚啸、产品经理闫大庆、徐伟丽、算法室主任吴根、电气室主任张艳超……。由于兆维智能工厂装备业务定制化、智能化的特点，需要常年在客户产线端维持一定规模的技术和售后力量，以保障客户对点灯和AOI设备的特性需求。三年来，随着兆维智能装备市场范围的扩大，从北京、重庆、合肥到厦门、武汉、深圳，从淮水之阴、长江之滨到笔架山畔，兆维智能工厂设备叩开了一个



## 科和智装两党支部 开展党员领导干部讲党课活动



一名兆维人感到无比自豪。

在一面展示墙上我们看到了1957年兆维集团成立时期的图片资料，荣总将每一张照片与如今的兆维工业园进行对照，给党员们讲述了集团发展史，大家无不感慨万分。在产品互动区域，展示了由兆维集团前身北京有线电厂，于1959年研制的中国第一台步进制自动交换机JZBX-1的模型，与此同时，由兆维智能工厂装备业务单元出品的半导体显示器件点灯装备、条码识别系统也同时出现在互动区域，跨越57年的岁月，兆维人的努力在这一刻奇妙的碰撞。

本次主题活动的最后一项是“重温入党誓词”，参加本次活动的党员集体重温了入党誓词，铭记宣誓时的庄严承诺。

通过本次“两学一做”主题活动，全体党员同志重新学习了党的历史，了解了电子城地区作为北京电子产业基地的发展历程，更加感受到兆维集团风雨59年的发展壮大。2017年兆维集团将迎来建厂60年华诞，作为一名党员，我们更应努力在自己的工作岗位上为兆维华诞奉上最美的生日礼物。

(科技开发 王晓蕾)



## 通宵制标抢抓市场机遇 实干为本喜获初战成果

实际上，这群年轻的工程师并不孤单。春节期间，在数千公里之外的北京，同样没闲着的还有另一群人，为抢抓市场机遇，集团总部市场部工作人员已早早地进入了工作状态。春节前夕，市场斩获某重大项目目标在即，积极参与并成为该项目的主要供应商之一，对集团发展意义重大。为此，在集团领导统筹安排下，市场部在全集团范围内组织精兵强将成立项目组打响了一场“攻坚战”。春节期间，项目组成员放假人不“放心”，休假期间仍通过电话、邮件等方式交流汇报工作进展。为了尽快完成标书制作，项目组成员提前结束休假赶赴标书制作现场，通宵达旦整理汇总各类投标资料，在规定时间内圆满完成了各项投标准备工作。

付出总有回报，最终从竞标方传来消息，兆维集团成功中标，项目金额2000万。兆维集团卓越的技术和研发实力，给客户留下了深刻印象，获评高分，最终在激烈的竞标中胜出。

他们凭借什么能够力战市场各路“豪强”，拿下订单？答案是团结奉献不计个人得失。他们自始至终明白，数十万的订单并不会直接给他们每个人带来物质上改变，有的只是“备增战略”的深入落地而带给他们精神上的荣耀，但对于集团来说，这种契合IDCT技术发展趋势、具备较强延续性的规模化订单的落地，将为十三五期间集团高科技业务打赢“翻身仗”带来实际的改变。他们现在和今后工作的全部意义，就在于为这种改变注入更快的加速度。

“工作需要信仰”，市场部负责人韩俊明说，面对着内外经济深度调整和技术、产品、人才断代的叠加影响，兆维市场营销人员将复兴兆维科技产业的历史辉煌为己任，在集团出招指引下，始终保持与研发体系的有效互动，快速整合有限的市场资源，坚持发挥集团竞争优势，主动研判市场情势快速出击，在多个重点行业领域取得重大突破，为集团新产品、新业务的规模化发展奠定了基础。

# 用科技和服务创造价值

# 欢欢喜喜庆元宵 温暖和诣一家亲

千家春不夜，万里月连宵！  
猜灯谜滚元宵，阖家齐欢乐！

2017年2月10日，兆维自服举办了以“欢度元宵”为主题的联欢活动，旨在增强员工凝聚力，提高团队协作能力。赏花灯，猜灯谜，吃元宵是元宵节传统项目，本次活动当然必不可少，主要由猜灯谜、水果蹲、正话反说、心有灵犀、团团圆圆五个游戏组成，其中每个游戏中穿插了抽奖及歌曲，还有一些让人意想不到的特殊奖项，快来看看吧。

活动伊始，集团执行副总裁、自服公司总经理徐总同自服公司党支部书记颜书记一起，为大家送上最诚挚的节日祝福，更激励大家去芜存菁，紧密团结，为了共同的目标而奋斗！



猜灯谜、吃元宵，体验传统佳节的喜庆，感受兆维自服大家庭的魅力，大家在团圆、热闹、温馨的氛围中度过了一个难忘的元宵节。

我们相信，2017年兆维自服必将在全体员工精诚合作下，乘风破浪，创下辉煌战绩！

(自服公司 刘娟)

## 『送温暖迎新春』

春节前夕，集团党委组织看望了部分统战代表人员，为他们送去了慰问品和新年祝福。

在走访慰问过程中，为了深入了解和解决每位统战人员的生活情况和不同需求，组织部领导耐心的与统战人员进行谈心谈话，送上节日祝福的同时，也详细询问了他们的生活状况和身体情况，介绍了集团目前的产业发展状况，恳听他们对集团经营工作和统战工作的意见和建议，对于身患疾病的同志，鼓励他们增强信心，克服困难，培养兴趣爱好。各统战人员纷纷表示会一如既往地热爱和拥护

党的领导，继续关心集团的产业发展，虽然已经退休，但仍会积极的为和谐社会作出新的贡献，发挥余热。

多年来，集团党委组织部始终把联系和团结集团内统战代表人士作为建立爱国统一战线的重要内容来抓，积极与他们交流感情，增进友谊，关心他们的生活健康，努力解决他们的实际困难，同时宣传各项党建决策和党的统战政策，坚定统战人员的信心，切实把企业的关怀和温暖送到了统战代表人员的家中。

(党委工作部 鲁建章)

# 推进创新服务 建设科技园区

为积极倡导园区服务科技内涵，展示广大职工积极向上、不断拼搏的精神面貌，近日，实业总公司于甲2楼会议室隆重举行以“推进创新服务建设科技园区”为主题的演讲比赛，来自实业公司各部门(中心)的9名选手参加了本次比赛。

演讲中，9位参赛选手或激昂高亢，或低沉颂吟，或深

情饱满，或激情澎湃，用自己富有感染力的神态动作和声情并茂的语言表达一次次打动了在场的评委和观众，引得场下不时爆发出阵阵掌声。

本次演讲比赛，丰富了广大职工的业余文化生活，共享了彼此间的工作经验与心得，培养了园区积极向上、勤奋进取的工作氛围，有力的推动了实业公司“服务创新年”的建

设与发展。据悉，2017年，实业公司将深入贯彻“科技服务”理念，总结经验，凝聚力量，紧紧围绕集团“十三五”规划，为实现园区科技服务业务各项工作再上一个台阶而努力奋斗。

(实业公司 郭悦)



## 奋战在春天里



上图：集团市场拓展部紧盯战略大客户需求，提前两天结束假期，积极开展各项竞标工作。



上图：交换分公司模具业务部在快速完成产业空间布局调整后，全体干部职工卯足干劲提前投入生产，业务焕发了新生机。



上图：智装公司的年轻工程师放弃春节休假，坚守在客户一线，为客户春节期间正常生产运行保驾护航。

### 实业公司演讲比赛优秀演讲稿选登



老子曰：“上善若水，水利万物而不争。”

我崇敬水，我更崇尚、敬仰以水般的实业文化。

水，是资源和环境。实业人都有节约资源、保护环境的意识和行为；水，是文化和信仰。实业人都有凝聚、澄澈这注如镜清水的热情和言行；水，东流到海不复还。实业人勇于开拓、进取，不畏险阻，勇往直前，必能曲径通幽柳暗花明，成就兆维实业的愿景。“业”成于我们的坚韧和进取。发挥、汇聚点滴之力，为“中国梦”、为“兆维腾飞”坚韧、进取，就是我们的“实业”——我们的魅力所在。

水，无孔不入。实业人以热情、细致、专业、高效的服务理念为基石，实业人时刻准备着，决不辜负任何“为人民服务”的机会。

水，利万物，取低位。实业人追求对国家、对企业的贡献，不求个人名利。

水，因器皿而成型。实业人遵循兆维团队的规范，在“实业文化”的塑造下，成为高尚、敬业的兆维实业人。

水滴，只有汇入大海才得以存在，兆维实业人只有融入实业团队才能实现个人的价值。海，水的集合，纳百川容万物，成万物之依托。兆维实业是有识、有志之士立业成功的支柱，取各家之所长，必成为中国经济之脊梁，必成全国地产之楷模。

水之美，尽在实业文化中。莲花出污泥而不染，实业文化是一坛清水，为我、为我们——征战市场、服务客户及奋战在各岗位的战友们洗去工作的尘埃，使我们光彩照人。是您，奋战在保洁、绿化一线的战友们，不畏酷暑严寒，用自己的辛劳和汗水，让园区每天都以清新的容

颜迎接各方朋友的驻足。是您，奋战在营销一线的战友们，不辞辛劳，用尽千方百计，为我们兆维实业不断注入新的动力。是您，客户服务的战友们，忍辱负重、委曲求全，费尽千言万语换来客户的赞誉。是您，运行、维修的战友们，不分昼夜、任劳任怨，默默地为园区的运行提供着支持。是您，后勤、管理的战友们，费尽千辛万苦，用耐心和细致维系着园区业务的运转。是您，安全管理的战友们，不计个人得失、荣辱，为兆维实业的发展保驾护航，疏通前进中的浅滩、暗礁，让我们安心前行。是您，资产与工程管理的战友们，认真好学，以新知识开拓新思路，为兆维实业的技改提供最优方案；是您一心为公、无私奉献，不畏辛劳和繁琐，认真严格审查供应商和工程质量；是您拥有丰富的知识、认真严谨的工作态度使公司的管理体系在自我完善中有效运行。凯旋归来的战友们，让我们说一声“辛苦了！”并敬上一盆清水，清洗一下征战后的尘污，舒缓一下疲乏的身心，恢复往日的清新和光彩。是我们团结奋战，承载着兆维实业的高速发展，让我们相互敬上一盆清水，沐浴在实业文化中；让我们相互为镜，洗去我们身上的污泥浊水，修养身心。让我们无踪无影的融入这盆清水中，伴随着兆维实业成长、快乐。我们有热情关爱、保护水一样的实业文化，使其宁静、清新，让融入水中的尘污沉入水底，化为营养我们团队的养分，使兆维之水永葆清澈。

看过千山万水，我最爱兆维实业这汪清水。我是这清水中的一滴，聚集在其中涤污润物；我是这清水中的一株莲花，清新、亮丽，感谢清水的洗涤与滋养。我们是清水，我们是莲花，感谢兆维，感谢兆维实业。

(实业公司 张研欣)